



Введение

- **Что такое диагностическая карта?**

В настоящий момент документом, который подтверждает прохождение техосмотра, является диагностическая карта (все

выданные ранее старые талоны техосмотра будут приниматься страховыми компаниями при оформлении полиса ОСАГО до 1 августа 2015 года). Диагностическая карта представляет собой лист формата

A4, где в виде таблицы отражены данные обо всех проверенных узлах автомобиля. Кроме того, в диагностической карте содержится вывод о соответствии или несоответствии автомобиля требованиям безопасности. При этом в карте отражен срок ее действия — до его истечения владелец машины должен вновь пройти ТО. Диагностическая карта заверяется подписью технического эксперта, проводившего проверку состояния транспортного средства.

При покупке подержанного автомобиля проходить заново техосмотр не требуется — карта «работает» до истечения срока ее действия вне зависимости от смены собственника

2) Ответственность за продажу диагностических карт

Продажа диагностических карт попадает под ст. 204 УК РФ (коммерческий подкуп), но т.к. мы не являемся экспертом станции технического осмотра это нам не грозит.

Также теоритически возможно применение 327 УК РФ (Подделка, изготовление или сбыт поддельных документов, государственных наград, штампов, печатей, бланков) т.к. мы будем ставить печать под ФИО эксперта в диагностической карте. Но пока что такого не было, и не думаю что будет. Если вы сильный параноик, то можно у дилера взять бланки оплатить нужно только будет за их доставку.

Для особых параноиков

Если вы чего то боитесь, то можете использовать чистую виртуальную машину+свежую почту+vpn.

3) Что нужно для старта?

Принтер ч/б – б/у можно купить за 1-1,5 т.р. Советую брать лазерный.
Компьютер с выходом в интернет (хватит и 3G модема)

Печать – делается по оттиску станции ТО (даст дилер). Стоимость 400-700 руб.
(Печать не обязательна) .Аккаунт, через который будете заполнять данные для базы (получите у дилеров)

4) На какой срок выдается диагностическая карта?

На авто до 3-х лет диагностическая карта не требуется.

На авто до 7 лет диагностическая карта выдается на 2 года.
На авто от 7 лет диагностическая карта выдается на 1 год.

На легковые автомобили, используемые для перевозки пассажиров на коммерческой основе, автобусы и грузовые автомобили, оборудованные для систематической перевозки людей, с числом мест для сидения более 8 (кроме места водителя), транспортные средства и прицепы к ним для перевозки крупногабаритных, тяжеловесных и опасных грузов выдается сроком на 6 месяцев.

5) Сколько я смогу зарабатывать?

Все зависит от того насколько активно вы будете рекламироваться, если мы будем примеру, выдавать по 800 руб. на 2 машины в день. Выйдет 36 т.р.

Какой город будет написан в диагностической карте?

Город будет стоять тот где находится станция с которой работает дилер. Но даже находясь в Москве, можно спокойно работать от станции Владивостока. Никаких проблем с такими картами не возникает.

Также вы сможете в настройках личного кабинета указать свой город.

Что я получаю от дилера?

- 1) Аккаунт для вбива ДК
- 2) Постоянную техническую поддержку, в том числе через личный кабинет
- 3) Способы раскрутки и быстрого выхода на высокий доход (индивидуально для каждого партнера)
- 4) Программы и софт для автоматической рекламы 24/7 (дополнительная оплата 500р брокеру)
- 5) 100% проверенный способ дополнительного заработка на Е-Осаго
- 6) Личный кабинет и схему построения сети агентов по всей РФ по продаже ДК и Е-ОСАГО.

Где взять печать?

Печать Вам делать не нужно, ни кто не делает, все работают по эл.цифровой подписи. В карте так и указывается. Принимают техосмотры такие все страховые.

Е-ОСАГО

Думаю многие в курсе что в данный момент активно развивается Е-осаго. Но сделать его без посредников порой проблематично. Так как страховые используют множество уловок для того чтоб оформить Е-Осаго было проблемно.

Брокер Вам научит где и как без проблемно оформлять Е_ОСАГО, с какими трудностями вы сможете столкнуться а так же как их обойти. К тому же у брокеров партнерские отношения со Страховыми компаниями,и оформляя е-осаго в компаниях парнерах вы будете получать вознаграждение за каждый полис.

КАК заработать?

Схема заработка на Е-ОСАГО предельно проста. За каждый оформленный полис Е-ОСАГО вы будете сами брать вознаграждение за помощь с клиента. Так как в офисах страховых компаниях при страховании навязывают доп.услуги, средняя сумма которых составляет от 2000 до 5000 . Клиенты спокойно и с радостью оплачивают услуги агента по Е-осаго в сумме от 500 до 1000. Плюс делая Е –Осаго через страховые партнеров, Вы будите раз в месяц получать вознаграждение от страховых компаний. Также доход дополнять будут проданные ДК. В совокупности средний чек каждого агента в нашей сети работающего при поддержке брокеров составляет от 1000 до 2000 с каждого клиента.

Ко всему этому у вас будет строиться сеть агентов по всей РФ, где вы будите получать деньги, пассивный доход с каждого проданного полиса Е-ОСАГО партнера и с каждой проданной ДК

FAQ по заполнению диагностических карт

Что нужно для заполнения диагностической карты?

Данные СРТС либо ПТС, пробег авто и марка резины.

Нужны ли спец. Бланки?

Нет согласно регламенту достаточно только подписи и печати. Но при желании бланки голограммой можно заказать у дилера.

Легально ли это?

Все карты вносятся в ЕАИСТО через сервис автоматической регистрации. В течении 1-3 сек присваивается номер карты, карта отображается во всех базах и полностью легальна и официальна.

Какой тип топлива указывать на машинах с метаном/пропаном?

Указываем топливо под которое был изначально сделан двигатель
(бензин/дизельное топливо)

На осях стоят разные марки резины, какую указать?

Любую из них разницы не имеет.

Клиент не знает пробега авто?

Пишем число, примерно попадающее под год автомобиля.

Проверяют ли в страховой указанные марку резины и пробег?

Нет.

Клиент только купил авто, и не зарегистрировал еще авто на себя. Какие данные указывать при заполнении ДК?

Пишем спокойно данные прошлого хозяина, т.к. ДК привязывается к машине, а не к владельцу.

Что делать если VIN имеет менее 17 знаков либо имеет русские символы?

таких случаях ставится в поле VIN «Отсутствует», а сам VIN вписывается в примечание (особые отметки)

Есть ли в VIN буква O?

VIN нет буквы O, это цифра 0.

Диагностическая карта печатается на 1 или 2-х листах?

Диагностическая карта печатается на одном листе формата A4 с двух сторон.

Где ставится печать и подпись?

На обороте в нижней части в соответствующем поле

Реклама

Интернет

1.1) ВК

- Создаем сообщество ВК
- Наполняем начальной информацией
- Ставим аватар (шаблон в комплекте с мануалом)
- Делаем небольшую накрутку участников

Человек 100-200 хватит, можно купить к примеру, тут <https://like4u.ru/> 5)
Покупаем репосты в сообществах вашего региона.

Также можно использовать вместо сообщества, просто аккаунт.

1.2) DRIVE2.ru

Создаём в блоге сообщества вашего региона запись о
продаже диагностических карт.

1.3) Региональные форумы.

- Находим более-менее популярные форумы вашего региона.
- Создаем тему в соответствующем разделе.

Время от времени читаем тему, не забываем её «АПать», по возможности
просим клиентов оставить отзывы в темах.

Реал

Визитки водителям маршрутных авто Я делал так: становился в теплое время (когда
водительское стекло у водителей

открыто) на какую-либо популярную остановку и вручал визитку каждому водителю
остановившейся маршрутки.

Также можно раздавать визитки водителям на конечных остановках. И
приклеивать на стены, столы около конечных.

Можно прийти на местный автовокзал и пройти по стоянке автобусов,
ожидающих отправления также раздать водителям.

Визитки под дворник легковых авто Идем в спальные районы с многоэтажками вашего города в районе 3-4 часов ночи

(большинство уже по домам в такое время, ППС почти в такое время не ходит) и просто кладем визитки под дворник с вод. Стороны. Данный способ советую делать в сухую погоду.

Партнерство с страховыми агентами Тут все просто ищем контакты страховых агентов и предлагаем им сотрудничество.

Реклама на СТО и автомойках

Тут я советую сделать наклейки формата А5 на основе макета визиток для легковых авто. Объезжаем СТО и автомойки и спрашиваем разрешения на наклеивание рекламы в месте где клиенты проводят время в ожидании окончания работ. Тут уже все зависит от вашего умения общаться, возможно придется заплатить небольшую сумму. Если не разрешают пробуем прожать на оставление визиток где-нибудь на столе и т.д.

Также можно оставлять визитки в авто магазинах

Место для продажи

Изготовлением диагностических карт я занимаюсь дома, если звонят клиенты я отправляю их к супермаркету в 200-х метрах от дома, т.к. объяснить где находится этот супермаркет намного легче, чем где находится мой дом. Просто человек подъезжая к супермаркету звонит мне, и я подхожу беру у него документы и узнаю пробег авто и марку резины. После изготовления приношу туда же диагностическую карту.

Также можно за несколько тысяч снять к примеру стол в комнате ожидания какой-нибудь авто мойки.

Контакты дилеров

1) ok-tehosmotr@mail.ru

От 200 руб/шт

Предоплата за 5 ДК на 1 месяц

Постоплата, раз в неделю.

На QIWI, YANDEX, СБЕРБАНК

2) to-onlaine@yandex.ru

250 руб/шт до 100/мес

Предоплата за 10 ДК на 1 месяц.(Сумма возвращается через 30 дней при честной оплате,и может быть использована в счет долга)

Постоплата, раз в неделю.

На QIWI ,YANDEX, СБЕРБАНК

Прочее:

Сайт, макеты визиток, схему работы по Е_ОСАГО и т.д. запрашивайте также у дилеров. Сразу после начала сотрудничества дилер Вам все обязан предоставить.